

CURRICULUM VITÆ
di
Alberto CHIMINELLO



Sono una persona che ha al suo attivo molteplici esperienze professionali tutte vissute con una sana fame di apprendere nuove competenze.

Inizio il mio cammino, poco più che ventenne, come **Promoter** di prodotti in una realtà del settore dolciario e, meno di due anni dopo, ho l'opportunità di avvicinarmi al mondo della **Data Analysis** sempre per la stessa società. Da lì, mi sono state affidate responsabilità sempre crescenti e stimolanti che mi hanno portato fino alla **completa gestione delle attività dell'ufficio commerciale** a supporto della direzione vendite aziendale. Dopo due brevi ma intense esperienze, entrambe in realtà del **Food & Beverage**, che mi hanno permesso di consolidare le competenze acquisite, decido di intraprendere un **percorso imprenditoriale** che mi ha portato prima alla creazione di una piccola società commerciale per la vendita di integratori alimentari specifici per lo sport e poi di una palestra/studio-fitness con tecnologia basata sulla elettrostimolazione muscolare.

Oggi sono qui, con il mio bagaglio di esperienze, voglioso come allora di imparare e mettermi in gioco!

ESPERIENZE LAVORATIVE

Giugno 2020 ↑ Settembre 2016	Nel Settembre 2016 ho intrapreso un nuovo progetto imprenditoriale nel mondo del benessere fisico: ho aperto, con la collaborazione di 4 dipendenti, una palestra/studio-fitness con tecnologia EMS (elettrostimolazione muscolare) che permette un allenamento intenso, efficace e veloce di tutti i distretti muscolari. Il business non è stato però profittevole.	B&V Rho S.r.l. - Rho (MI) Marchio: "BODYeVai"
Gennaio 2015 ↑ Giugno 2011	Nel Giugno 2011, ho aperto una piccola società commerciale per la vendita di integratori alimentari specifici per lo sport che, dopo quattro anni di attività, non ha portato gli esiti attesi.	Inchim S.r.l. - Rho (MI) Marchio: "Kratos Sport"
Giugno 2010 ↑ Marzo 2010	Dal 18 Marzo al 30 Giugno 2010, ho ricoperto la funzione di Consulente Fiscale presso uno dei CAF (Centro di Assistenza Fiscale) ACLI, sito in Legnano, per il periodo relativo alla Campagna Fiscale 2010. Hanno fatto parte delle mie mansioni la completa assistenza fiscale ai contribuenti che si avvalevano del servizio e la compilazione dei modelli "730" e "Unico" per la dichiarazione dei redditi.	A.C.L.I. Milano Servizi Fiscali S.r.l. - Legnano (MI)
Marzo 2009 ↑ Ottobre 2008	Dal 13 Ottobre 2008 fino a fine Marzo 2009 ho ricoperto la funzione di Capo Ufficio Amministrazione Vendite e Sales Controller . Hanno fatto parte dei miei compiti specifici la completa gestione delle addette alla segreteria commerciale e all'order entry (un team di 5 persone che raddoppiano nel periodo di maggior picco di lavoro tra Novembre e Gennaio, dato dalla forte stagionalità del prodotto commercializzato); il supporto al Direttore Commerciale, al Direttore Vendite, ai funzionari commerciali e agli agenti; la stesura dei budget e forecast commerciali nonché il controllo del loro raggiungimento; la gestione degli agenti e il conteggio delle loro provvigioni; il controllo degli ordini clienti, del fatturato e delle statistiche di vendita per le analisi degli scostamenti, della redditività e della produttività della forza vendite. Dopo la morte del titolare la società ha avuto da prima un notevole ridimensionamento ed in seguito è stata assorbita da altre realtà.	Fjord S.p.A. - Busto Arsizio (VA) allevamento, lavorazione e commercializzazione di salmone affumicato e altri prodotti ittici

Ottobre 2008

Da Ottobre 2007 a Ottobre 2008 ho ricoperto la posizione di **Customer Service Officer**.

Esperienza di startup di azienda: la società ha fondato la filiale italiana nel Marzo 2007.

Facevano parte delle mie responsabilità la gestione dello stock e del forecast di produzione; il controllo di tutto il processo di inserimento ordini; la verifica dei pagamenti dei clienti e i relativi solleciti per eventuali ritardi/insoluti; interfaccia diretta con i clienti per problematiche legate a ordini, consegne e fatture; codifica anagrafiche e reportistica interna.

Ho lasciato la posizione avendo avuto una migliore offerta di crescita professionale.

Yakult Italia S.r.l.
- Milano

commercializzazione di
bevande probiotiche su
base di latte fermentato

Ottobre 2007

Luglio 2007

- Dal Marzo 2003 ho ricoperto la posizione di **Sales Operations Supervisor**.

In questo ruolo ero responsabile per la gestione di tutte le attività inerenti al supporto della forza vendite interna ed esterna (attività promozionali e pagamento relativi compensi, sistemi di incentivazione della forza vendite e liquidazione relativi premi, reportistica interna, statistiche di vendita e di produttività, anagrafiche clienti e prodotti, ecc.), gestendo direttamente un team di 2 persone e riportando prima al Customer Service and Logistics Manager e poi al Sales Director.

Durante questo periodo mi è stata anche data la responsabilità della realizzazione di tre progetti quali la creazione di un nuovo e più avanzato sistema di statistiche interno, la creazione di un sistema di inserimento e gestione ordini e l'ottimizzazione del processo di forecasting aziendale.

- Dal Dicembre 2001 Al Febbraio 2003 ho ricoperto la posizione di **Sales Statistics Analyst**, lavorando a stretto contatto con il direttore vendite, implementando e migliorando ulteriormente il progetto di cui sotto ed in più gestendo a 360° tutte le attività statistiche della Divisione Confectionery.

- Dal Gennaio 2000 al Novembre 2001 sono stato responsabile di un progetto che ha portato alla creazione ed implementazione di un **Programma di Gestione e Rendicontazione** delle attività della forza vendita interna, il cui risultato finale è stato un database analitico per cliente/prodotto/canale/venditore.

- Dal Settembre 1998 ho ricoperto la posizione di **Promoter**, relativamente al canale tradizionale, con un forte orientamento alle problematiche commerciali e di Merchandising dei prodotti nei punti vendita.

Saila S.p.a.

ex

Cadbury Italia S.p.A.

ex

Pfizer Inc

ex

Warner Lambert

Canada Inc

- Lainate (MI)

produzione e
commercializzazione di
prodotti d'impulso del
settore "Confectionery"
(gomme da masticare e
caramelle).

Marchi: Saila, Halls
Mentolyptus, Vita-C,
Charms, Sanagola.

Settembre 1998

Luglio 1997

Esperienza di tirocinio, presso un'agenzia assicurativa, durata tre mesi.

Durante questi mesi di tirocinio ho avuto modo di affacciarmi al mondo del lavoro, nonché di sviluppare buone capacità relazionali con i clienti dell'agenzia a me affidati.

"ADV Assicurazioni"

(Gruppo MEIE)

Via Moscova -MILANO

Maggio 1997

ISTRUZIONE

In corso	Attualmente, sto frequentando un Master indetto da Fideuram ed Intesa San Paolo sul mondo della Data Analysis . Obiettivo del Master è formare professionisti in grado di analizzare e gestire il mondo dei dati; vengono infatti trattate ed assimilate tutte le fasi di raccolta, analisi, elaborazione e gestione dei dati. È un'ottima opportunità per approfondire temi conosciuti aggiornandomi rispetto alle nuove metodologie e ai software attualmente in uso.	TAG Talent Garden Calabiana - MILANO
09/2021		
09/1996 07/1997	Frequentato corso professionale "Tecnico di commercializzazione dei servizi assicurativi" e "Tecnico di Marketing in imprese di Servizi".	Istituto "S. Paolo" - MILANO
1995/1996	Frequentato il primo anno di ingegneria aeronautica. Seguentemente mi sono ritirato.	Politecnico MILANO
07/1995	Diploma di Maturità Scientifica	Ist. statale "E. Majorana" - RHO (MI)

ALTRE INFORMAZIONI

Lingue	Inglese letto parlato e scritto – Livello B1
Disponibilità a viaggiare	Piena disponibilità a viaggi in Italia ed a viaggi di breve durata all'estero.
Conoscenze Informatiche	Ottima conoscenza delle principali applicazioni Microsoft (Word, PowerPoint, Access, Outlook) ed in particolare Excel ; buona conoscenza dell'ambiente macOS, della piattaforma Google Suite, Cognos (Series7), AS400 e SAP.
Servizio Militare	Assolto dal 08/1997 al 08/1998 .

NEL TEMPO LIBERO...

Sono un padre ed un marito felice. Amo la montagna in tutte le sue sfumature. Adoro lavorare il legno progettando e costruendo oggetti che dono alle persone care. Ho, fin da piccolo, una passione sfrenata per il famoso sistema di mattoncini in plastica per costruzioni. Sono, da sempre, volontario nell'Oratorio della mia città. Grande appassionato di sport motoristici.

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D.Lgs. 196/2003 e all'art. 13 GDPR 679/16.